



Bodemkundige Dienst van België vzw

W. de Croylaan 48 3001 Heverlee, www.bdb.be

Voor haar sterk groeiende afdeling wateronderzoeken zowel voor de particulier, de overheid als de bedrijven is de Bodemkundige Dienst op zoek naar een:

Accountmanager Wateronderzoek (m/v)

Ben je goed in beheersen van relaties met klanten en collega's deskundigen? Dan zijn wij op zoek naar jou.

Je belangrijkste taken als accountmanager wateronderzoek zijn:

- Je bent de intermediair tussen de klant en de Bodemkundige Dienst van België voor wat de wateronderzoeken betreft.
- Je draagt er zorg voor dat de klant krijgt wat hij wil, en dat de Bodemkundige Dienst ook levert wat er afgesproken is.
- Je hebt dagelijks klantencontact om de wateronderzoeken voor te stellen, toe te lichten, offertes op te maken en orders af te sluiten.
- Je communiceert intern met de planners om de onderzoeken vlot uit te voeren voor de diverse stappen van het veldonderzoek en het laboratoriumonderzoek.
- Je staat in direct contact met de deskundigen ten einde je klanten binnen de afgesproken tijd het onderzoeksverslag aan te leveren.

Gewenst profiel:

- Bachelor of master met een passie voor klanten en timing.
- Je bent organisatorisch sterk om de totale planning van de taken van a tot z goed te blijven managen.
- Je hebt een groot verantwoordelijkheidsgevoel om je klanten optimaal en klantvriendelijk te bedienen.
- Je bent communicatief heel sterk zowel naar particuliere als professionele klanten toe.
- Je werkt zelfstandig en probleemoplossend, en werkt graag in teamverband.
- Je werkt resultaatgericht.
- Nederlands beheers je uitstekend. Vlot Frans spreken is een pluspunt.
- Je durft initiatief te nemen en komt met frisse en nieuwe ideeën.

We bieden jou:

- Een mooie uitdaging bij een stabiele werkgever en groeiend bedrijf dat uitermate sterk is in bodem en wateronderzoek.
- Een functie waarin jij echt van toegevoegde waarde bent voor al onze relaties met betrekking tot wateronderzoek.
- Een marktconform salaris, rekening houdend met je ervaring.
- Sterke mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling en een goede opleiding.
- Een mooie klantportfolio om mee aan de slag te gaan.
- Extralegale voordelen.

Als je jezelf kan terugvinden in deze omschrijving, stuur dan je sollicitatiebrief met bijhorende C.V. voor 10/01/2022 naar het volgend e-mail adres: info@bdb.be.