



# Bodemkundige Dienst van België vzw

W. de Croylaan 48 3001 Heverlee, [www.bdb.be](http://www.bdb.be)

Voor haar sterk groeiende afdeling bodem- en wateronderzoeken zowel voor de particulier, de overheid als de bedrijven is de Bodemkundige Dienst op zoek naar een:

## Accountmanager Bodem- en Wateronderzoek

**Ben je goed in beheersen van relaties met klanten en collega's deskundigen? Dan zijn wij op zoek naar jou.**

Je belangrijkste taken als accountmanager zijn:

- Je bent de intermediair tussen de klant en de Bodemkundige Dienst van België.
- Je draagt er zorg voor dat de klant krijgt wat hij wil, en dat de Bodemkundige Dienst ook levert wat er afgesproken is.
- Je hebt dagelijks klantencontact om de onderzoeken voor te stellen, toe te lichten, offertes op te maken en orders af te sluiten.
- Je communiceert intern met de planners om de onderzoeken vlot uit te voeren voor de diverse stappen van het veldonderzoek en het laboratoriumonderzoek.
- Je staat in direct contact met de deskundigen ten einde je klanten binnen de afgesproken tijd het onderzoeksverslag aan te leveren.

Gewenst profiel:

- Bachelor met een passie voor klanten en timing.
- Je bent organisatorisch sterk om de totale planning van de taken van a tot z goed te blijven managen.
- Je hebt een groot verantwoordelijkheidsgevoel om je klanten optimaal en klantvriendelijk te bedienen.
- Je bent communicatief heel sterk zowel naar particuliere als professionele klanten toe.
- Je werkt zelfstandig en probleemoplossend, en werkt graag in teamverband.
- Je werkt resultaatgericht.
- Nederlands beheers je uitstekend. Vlot Frans spreken is een pluspunt.
- Je durft initiatief te nemen en komt met frisse en nieuwe ideeën.
- Kennis van tekenprogramma's is een pluspunt maar geen must.

We bieden jou:

- Een mooie uitdaging bij een stabiele werkgever en groeiend bedrijf dat uitermate sterk is in bodem en wateronderzoek.
- Een functie waarin jij echt van toegevoegde waarde bent voor al onze relaties.
- Een marktconform salaris, rekening houdend met je ervaring.
- Sterke mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling en een goede opleiding.
- Een mooi klantportfolio om mee aan de slag te gaan.
- Extralegale voordelen.

Als je jezelf kan terugvinden in deze omschrijving, stuur dan je sollicitatiebrief met bijhorende C.V. voor 25/04/2023 naar het volgend e-mail adres: [info@bdb.be](mailto:info@bdb.be).